

ZINZINO

PLÁN ODMĚŇOVÁNÍ

EVROPA



ZINZINO

Zinzino existuje, aby inspirovala k životním změnám tím, že bude nejvíc klientsky zaměřenou obchodní firmou na světě. Naše komunita společně s našimi produkty nám pomůže tento cíl splnit. Víme, že není v našich silách pomoci všem najednou, ale vždy je tu možnost ovlivnit ještě jeden příběh. Jde v něm o zkvalitnění života lidí, a proto vám s potěšením představujeme lukrativní a inovativní způsob zvýšení příjmu prostřednictvím propagace našich špičkových produktů.

Zinzino si vyhrazuje právo na jakékoli tiskové nebo obsahové chyby. Vyhrazujeme si právo kdykoli provádět úpravy a revize tohoto dokumentu.

Tento dokument je ve všech ohledech překladem originálního dokumentu v anglickém jazyce „Compensation Plan EU“ a je právně závazný pro všechny nezávislé partnery (Independent Partners) společnosti Zinzino. V případě jakýchkoli rozdílů mezi tímto překladem a anglickým originálem, je směrodatný anglický originál.

VÝHODY PRO ZÁKAZNÍKY



Jakmile poznáte, jak mimořádně kvalitní a žádané produkty Zinzino jsou, sami je budete chtít doporučovat ostatním. Zákazníci jsou klíčem k vašemu úspěchu. Váš příjem přímo závisí na vaší snaze o propagaci produktu, vaší schopnosti využít příležitost a vašich dovednostech při budování obchodní společnosti.

Získejte svoje Zinzino4Free (Z4F)

Pokud jako „zákazník“ nebo „partner“ doporučíte čtyři (4) (nebo více) zákazníků, kteří si objednají stejné (nebo větší) množství produktů, vaši příští měsíční objednávku budete mít zdarma. Zaplatíte jenom za poštovné. To je přínosné jak pro partnery, tak i zákazníky, protože zapojit všechny do hledání nových klientů je zábava.

Pokud ke konci každého kalendářního měsíce dokážete na všechny následující otázky odpovědět ANO, Zinzino vám pošle vaši příští sadu Z4F Kit zdarma!

1. Máte u sady Z4F Kit nastavenou automatickou objednávku AutoOrder? ☐
2. Máte alespoň čtyři (4) osobní Customer Points od první generace zákazníků? ☐
3. Dosahuje celkové množství mých credits od první generace zákazníků alespoň čtyřnásobku (4×) množství mých vlastních credits ze sady Z4F Kit? ☐

Pro partnery a zákazníky platí stejná pravidla, ale sada Z4F Kit se u zákazníků nazývá Premier Subscription. Zákazníci mají nárok na několikanásobné bezplatné předplatné.

JAK SE STÁT NEZÁVISLÝM PARTNEREM

1.

Jako Zinzino Partner (Sales Rep) můžete začít zdarma a zisku z prodeje a také Cash Bonusů můžete dosáhnout na základě prodeje předplatného.

2.

Získání množstevní odměny za prodeje realizované partnery ve vašem týmu a jejich zákazníky je podmíněno aktivním partnerstvím. Během prvního měsíce a během tří (3) následujících kalendářních měsíců je nutné dosáhnout 20 credits získaných za vaše osobní zákazníky a vaše vlastní objednávky produktů.

3.

Od čtvrtého kalendářního měsíce si status aktivního partnera udržíte, pokud měsíčně získáte čtyři (4) Personal Customer Points (PCP) a navíc 20 credits za vaše osobní zákazníky a vaše vlastní objednávky produktů. V takovém případě dosáhnete úrovně Bronze.

4.

Vyšších úrovní, než je Bronze, můžete dosáhnout, pokud splníte požadavky na Customer Points a nezbytný počet balanced credits ještě předtím, než vám bude udělen nový titul. Platí to i v případě, že požadavky splníte během prvního měsíce a dále ve 3 následujících kalendářních měsících.

Credits

Za všechny produkty Zinzino, které prodáváte a které jsou uvedené v ceníku, můžete získat odměnu v podobě tzv. credits. Credits jsou naší interní měnou a základem pro všechny další výpočty v rámci plánu odměňování Zinzino. Navíc existují dva způsoby, jak credits dále znásobit: ECB a RCB.

i

ECB (Enrollment Credit Bonus)

Zdvojnásobí hodnotu credits za registrační objednávky.

RCB (Residual Credit Bonus)

Zdvojnásobí hodnotu credits za průběžné objednávky následující po první objednávce.

ECB a RCB získáte, pokud splníte podmínky pro jejich udělení, a můžete je využít k dosažení všech úrovní plánu odměňování během plnění podmínek aktivace, Z4F, odměňování a dosahování titulů.

ECB a RCB se vyplácejí v týdenních cyklech. Proto je jedno, během kterého dne v týdnu podmínky splníte – znásobená hodnota vám bude přičtena na začátku týdne, ve kterém dostanete odměnu (vždy ve čtvrtek, 00:00 středoevropského času).

BUDOVÁNÍ VAŠÍ TÝMOVÉ ZÁKAZNICKÉ ZÁKLADNY

Cash Bonusy

Existují 2 typy Cash Bonusů – Premier Cash Bonus a Retail Cash Bonus.

Cash Bonus Premier dostanete, pokud novému nebo stávajícímu zákazníkovi prodáte sadu Premier Customer Kit.

Cash Bonus Retail dostanete, pokud si váš Retail Customer koupí jakékoli jednotlivé položky (za které se udělují credits).

V ceníku pro partnery jsou uvedeny nabídky sad Premier Kit, za které získáte Cash Bonus, a zároveň položky, za které získáte Cash Bonus Retail (procento z ceny po odečtení daní).

Všichni partneři včetně Sales Reps získávají 10% Cash Bonus, který se může zvýšit až na 30 %:

- Partneři, kteří splní podmínky pro vstup do A-Teamu, získají Cash Bonus ve výši 20 %.*
- Partneři, kteří splní podmínky pro vstup do Pro-Teamu, získají Cash Bonus ve výši 25 %.*
- Partneři, kteří splní podmínky pro vstup do Top-Teamu a Top 200, získají Cash Bonus ve výši 30 %.*

* Další informace o Team Bonusech najdete na stránce 7.

Bonus se vyplácí z objednávek uhrazených osobními zákazníky (přímí zákazníci a jimi doporučení zákazníci 2. a 3. generace atd.). Upozorňujeme, že se jedná pouze o odměny nepodmíněné aktivním partnerstvím.

Bronze

Partner se čtyřmi (4) Personal Customer Points (PCP), který generuje alespoň 20 credits měsíčně včetně vlastních objednávek produktů, dosáhne úrovně Bronze.

Smart Bronze (30denní kvalifikační období)

EXPRESS
BONUS

Získejte 5% Mentor Bonus za všechny Team Commission partnerů, které osobně sponzorujete, a zákaznické Cash Bonusy dosažením úrovně Smart Bronze. Zároveň získáte jednorázový bonus 100 pay points.

1.

Zaregistrujte si u sady Z4F Kit automatickou objednávku AutoOrder.

2.

Přidejte čtyři (4) zákazníky se sadami Premier Kit.

Svůj Mentor Bonus můžete zdvojnásobit na 10 %, pokud partneři, které osobně podporujete, také dosáhnou úrovně Smart Bronze! Pokud se na úroveň Smart Bronze dostanete během svých prvních 30 dnů, získáte 5–10% Mentor Bonus za všechny partnery, které osobně podporujete.

Mentor Bonus se vyplácí s týdenní odměnou. Výše bonusu nesmí přesáhnout celkovou hodnotu týdenní Team Commission a získaného Cash Bonusu. Mentor Bonus si udržíte, pokud budete každý měsíc aktivní na Bronze nebo vyšší úrovni.

Dynamic Compression: Pokud nesplníte podmínky pro získání Mentor Bonusu, jeho hodnota se automaticky připsá nejbližšímu sponzorovi na vyšší úrovni, který splňuje podmínky pro získání Mentor Bonusu a je členem A-Teamu. Počínaje týdnem, kdy opět splníte podmínky pro získání bonusu, budeme vyplácet bonus zase vám.



Pay Points

Credits se používají k výpočtům Pay Points v rámci plánu odměňování, přičemž cílem je, aby hodnota jednoho Pay Point byla 1,00 = 1 €. Společnost si vyhrazuje právo udržovat hodnotu Pay Point mezi 0,85 a 1,10 €.



X-Team

Do X-Teamu se dostanete na základě 10 aktivních osobních Customer Points, které vygenerují alespoň 50 credits měsíčně včetně vašich osobních objednávek produktů.

X-Team Express (60denní kvalifikační období)

**EXPRESS
BONUS**

Získejte bonus v hodnotě 150 Pay Points (jednorázový) a navíc ECB (Enrollment Credit Bonus).

1.

Register Z4F Kit on Auto Order.

2.

Enroll 10 Customers with Premier Kits worth at least 50 Credits in total.

ECB si udržíte, pokud zůstanete každý měsíc aktivní na Silver nebo vyšší úrovni (750 nebo více balanced credits) nebo jste členem X-Teamu.

A-TEAM BONUS

Partneři se mohou stát členy A-Teamu, pokud mají 25 aktivních Customer Points a 125 credits zahrnujících také osobní objednávky produktů. Odměna*:

1. 20 % Cash Bonus
 2. 100 Pay Points v každém měsíci, kdy budou splněny podmínky
 3. Enrollment Credit Bonus (ECB) and Residual Credit Bonus (RCB)
 4. 1 Director Trip Point za měsíc aktivity v A-Teamu
 5. Možnost Mentor Bonus Dynamic Compression
- Viz další informace na stránce 5.



PRO-TEAM BONUS

Partneři se mohou stát členy Pro-Teamu, pokud mají 50 aktivních Customer Points a 250 credits zahrnujících také osobní objednávky produktů. Odměna*:

1. 25 % Cash Bonus
2. 150 Pay Points v každém měsíci, kdy budou splněny podmínky
3. ECB a RCB
4. 3 Director Trip Points za měsíc aktivity v Pro-Teamu



TOP-TEAM BONUS

Partneři se mohou stát členy Top-Teamu, pokud mají 100 aktivních Customer Points a 500 credits zahrnujících také osobní objednávky produktů. Odměna*:

1. 30 % Cash Bonus
2. 200 Pay Points v každém měsíci, kdy budou splněny podmínky
3. ECB a RCB
4. 5 Director Trip Points za měsíc aktivity v Top-Teamu



TOP 200 PLUS BONUS

Partneři se mohou stát členy Top 200- Teamu, pokud mají 200 aktivních Customer Points a 1 000 credits zahrnujících také osobní objednávky produktů. Odměna*:

1. 30 % Cash Bonus
2. 400 Pay Points v každém měsíci, kdy budou splněny podmínky
3. ECB a RCB
4. 8 Director Trip Points za měsíc aktivity v Top 200-Teamu

Poznámka: TBěhem prvního roku, kdy se dostanete do Top 200-Teamu, automaticky získáte možnost zúčastnit se Director Tripu. Podmínkou je udržení úrovně Top 200 a získání 1 000 credits měsíčně po dobu alespoň dvou měsíců během kvalifikačního období. Další informace najdete na stránce



PLUS za každých dalších 100 aktivních Customer Points a dalších 500 credits včetně vašich osobních objednávek produktů. Odměna*:

1. + 200 Pay Points v každém měsíci, kdy budou splněny podmínky
2. + 3 Director Trip Points za měsíc aktivity v PLUS-Teamu

* Odměny se vyplácí pouze za nejvyšší dosaženou úroveň v A-Teamu, Pro-Teamu nebo Top-Teamu

BUDOVÁNÍ VAŠEHO OBCHODNÍHO TÝMU



Čekárna

Abychom vám usnadnili začátek, vaši noví partneři budou zaregistrovaní ve vaší čekárně. Získáte tím možnost určit strukturu vlastního týmu podle toho, kdy se vám to v průběhu týdne bude hodit. Pokud nového partnera do struktury nezařadíte, zařídí ho za vás systém.

Systém se postará o umístění všech nezařazených partnerů v čekárnách podle času jejich registrace. Všichni partneři v čekárně budou zařazeni včas tak, aby bylo možné splnit týdenní a měsíční termíny.



Náš plán odměňování vychází ze snadno opakovatelného obchodního modelu, který využívá přímého prodeje. Jak jsme již zmínili výše, klíčem k úspěchu jsou zákazníci. Teď je čas využít příležitosti a vybudovat obchodní tým, který zrychlí rozvoj vaší zákaznické struktury.

Pět kroků k úspěchu pro nové partnery

1. Staňte se nezávislým partnerem Zinzino
2. Zaregistrujte si u sady Z4F Kit automatickou objednávku AutoOrder
3. Přidejte čtyři (4) nebo více zákazníků první generace se sadou Premier Kit a získáte produkty na další měsíc zdarma (Zinzino4Free, platíte pouze poštovné). Zároveň si udržíte status aktivního partnera
4. Dosáhněte okamžitých výsledků v rámci našeho programu 30 a 60denních Express Bonusů. Získejte ECB, Mentor Bonus a až 400 pay points z Express Bonusů
5. Přidejte další partnery a poskytněte jim mentoring, abyste mohli zopakovat body 2–5

Fast Start Silver (30denní kvalifikační období)

**EXPRESS
BONUS**

Získejte Fast Start Silver Bonus v hodnotě 150 pay points a Enrollment Credit Bonus (ECB).

Kroky:

1.

U sady Z4F Kit si zaregistrujete AutoOrder

2.

Staňte se Smart Bronze Partner

3.

Dosáhněte zůstatku 375 credits in balance.

ECB si udržíte, pokud zůstanete každý měsíc aktivní na Silver nebo vyšší úrovni (750 balanced credits) nebo jste členem X-Teamu.



Balanced Credits

Počet credits založený na balancování mezi vaším levým a pravým týmem. Od svého většího týmu nemůžete získat více než dvě třetiny (2/3) svých kvalifikačních credits.

Team Commission

Procenta v tabulce níže ukazují způsob výpočtu balanced credits vašeho týmu a jejich převod na Pay Points, ze kterých vychází odměňování. Všichni aktivní partneři Zinzino začínají s Team Commission na úrovni 7,5 % a mohou získávat Team Commission z různých příjmových středisek. Team Commission se vyplácí jednou týdně.

Viz tabulka:

	7.5 % →		10 % →					15 % →						
Balanced Credits/IC	150	300	500	1,000	1,500	2,000	3,000	4,000	5,000	6,000	7,000	8,000	9,000	10,000
Pay Points	11	22	50	100	150	200	450	600	750	900	1,050	1,200	1,350	1,500

Customer Acquisition Bonus (CAB)

CAB můžete získat za nové zákazníky se sadami Premier Kit a nové sady Partner Product Kits. Pro aktivní partnery platí členění na CAB ve velikostech Small, Medium, Large, XL a XXL. Během jednoho týdenního výplatního cyklu je CAB možný vyplácet jenom z jednoho příjmového střediska.

Viz tabulka:

	Levé credits	Pravé credits	Pay Points
SMALL	500	500	200
MEDIUM	1,500	1,500	400
LARGE	3,500	3,500	600
XL	7,500	7,500	1,000
XXL	15,000	15,000	1,500

Volume Bonus

Aktivní tituly Crown a vyšší získávají Volume Bonus v Pay Points podle celkového prodeje a pokud mají 10 000 credits in balance. Volume Bonus se každý týden vyplácí z více příjmových středisek. Viz tabulka níže:

	Crown	Royal Crown	Black Crown	Ambassador	Royal Ambassador	Black Ambassador	President	Elite President	Global President	1 Star Global President
	1 %	1.5 %	2 %	2.25 %	2.5 %	2.75 %	3 %	3.5 %	4 %	4 %
10,000 Cr.	100	150	200	225	250	275	300	350	400	400
> 25,000 Cr.	250	375	500	562	625	687	750	875	1,000	1,000
> 50,000 Cr.		750	1,000	1,125	1,250	1,375	1,500	1,750	2,000	2,000
> 75,000 Cr.			1,500	1,687	1,875	2,062	2,250	2,625	3,000	3,000
> 100,000 Cr.				2,250	2,500	2,750	3,000	3,500	4,000	4,000
> 125,000 Cr.					3,125	3,437	3,750	4,375	5,000	5,000
> 150,000 Cr.						4,125	4,500	5,250	6,000	6,000
> 200,000 Cr.							6,000	7,000	8,000	8,000
> 250,000 Cr.								8,750	10,000	10,000
> 300,000 Cr.								10,500	12,000	12,000
> 400,000 Cr.									16,000	16,000
> 500,000 Cr.										20,000

BONUSY



Enrollment Credits Bonus (ECB)

Pokud splníte podmínky pro získání bonusu ECB, získáte 100% zvýšení credits za nové sady Premier Kit a za nové sady Partner Product Kits. Samostatné objednávky ani objednávky produktů navíc se nezapočítávají. Podmínky pro získání ECB splníte dosažením: Fast Start Silver, X-Team Express a doživotní varianty A-Team bonusu. ECB lze získat v průběhu libovolného měsíce, pokud partner zůstane každý měsíc aktivní na úrovni Silver (750 balanced credits) nebo X-Team, případně s vyšším titulem. Tento bonus se vypočítává jako týdenní a měsíční odměna.

Residual Credit Bonus (RCB)

Splníte-li podmínky pro získání RCB, čeká vás 100% zvýšení credits za všechny objednávky s výjimkou objednávek opravňujících k získání ECB. RCB lze získat a udržovat na základě následujících podmínek: Splnění podmínek pro zařazení do A-Teamu (nebo výše). Tento bonus se vypočítává jako týdenní a měsíční odměna

Top-Team Bonus (jednorázová výplata 10 000 €)

Získejte Top-Team Bonus v hodnotě 10 000 € (jednorázový). Splňte podmínky pro tento bonus během prvního měsíce, kdy získáte titul Top-Team. Bonus se vyplácí v 25 samostatných splátkách ve výši 400 €/měsíčně. Pokud přestanete splňovat podmínky, zbývající část bonusu bude vyplacena, jakmile je znovu začnete splňovat.

Bonus z titulu (vyplácený jednorázově na základě titulu a balanced zákazníků týmu)

Podmínky splníte během prvního měsíce, ve kterém získáte příslušný (nebo vyšší) titul a kdy znovu získáte balanced Customer Points. Z vašeho většího týmu nesmí pocházet více než 2/3 zákazníků. Tento bonus se vyplácí v průběhu 5–20 měsíců. Pokud přestanete splňovat podmínky, zbývající část bonusu bude vyplacena, jakmile je znovu začnete splňovat. Bonus se vyplácí měsíčně.

Titul	Balanced Customer Points	Jednorázový bonus	Vyplaceno během měsíců	Měsíční platba
Diamond	750	€2,500	5	€500
Director	1,500	€5,000	5	€1,000
Crown	3,000	€10,000	10	€1,000
Royal crown	5,000	€15,000	10	€1,500
Black Crown	7,500	€20,000	10	€2,000
Ambassador	10,000	€25,000	10	€2,500
Royal Ambassador	12,500	€25,000	10	€2,500
Black Ambassador	15,000	€25,000	10	€2,500
President	20,000	€100,000	20	€5,000

BONUSES



zCar

Pokud jste aktivní na úrovni Diamond nebo vyšší, získáte zCar Bonus v hodnotě 1 000 €. Bonus v plné výši (100 %) získáte během prvních 90 dnů každý měsíc, v jehož průběhu splníte podmínky pro zařazení na úroveň Diamond nebo vyšší. Bonus se vyplácí spolu se všemi ostatními měsíčními odměnami. Po 90 dnech je podmínkou získání 100 % hodnoty zCar Bonusu splnění dvou dalších kritérií.

1. Musíte zakoupit automobil a opatřit jej pruhy do 90 dnů ode dne, kdy dosáhnete úrovně Diamond. Auto musí být černé a nesmí být starší víc jak 6 let.

2. Auto je nutné opatřit pruhy podle grafického profilu stanoveného společností Zinzino. Schválený zhled a pokyny k umístění pruhů vám pošleme.

If you do not meet these two criteria, but remain qualified as Diamond, you will receive 50 % of the bonus. You may meet the criteria at a later time and will once again receive 100 % of your zCar Bonus at the following month's compensation pay-out.

zPhone

Jako aktivní Executive nebo vyšší pozice získáte zPhone Bonus. Bonus má hodnotu 200 € za každý měsíc, během kterého splníte podmínky a budete mít titul Executive nebo vyšší.



THREE BONUS TRIPS

Zinzino Director Trip

Zinzino pořádá výroční vzdělávací cestu nazvanou Director Trip. Vezmeme vás na luxusní, exkluzivní místa, kde máte příležitost učit se od špičkových mluvčích a nechat se koučovat těmi nejlepšími v inspirujícím prostředí.

Na Director Trip můžete vyrazit, pokud nasbíráte 150 DT-Points. DT-Points se dají získat následujícími způsoby:

ZA OSOBNÍ ZÁKAZNÍKY

- 1 DT Point za měsíc aktivity A-Teamu
- 3 DT Points za měsíc aktivity Pro-Teamu
- 5 DT Points za měsíc aktivity Top-Teamu
- 8 DT Points za měsíc aktivity Top-Teamu
- 11 DT Points za měsíc aktivity Top-Teamu

ZA NOVÉ ZÁKAZNÍKY A PARTNERY

- 1 DT Point za nový Customer Point získaný za jakoukoli sadu Premier Kit.
V průběhu kvalifikačního období můžete za nové Customer Points získat nejvýše 50 DT-Points.
- 1 DT Point za každého nového partnera se sadou Basic, Advanced nebo Ultimate Body Kit, případně za Sales Rep, který splní podmínky pro dosažení úrovně Smart Bronze.
V této kategorii potřebujete získat alespoň 5 DT-Points. V průběhu kvalifikačního období můžete za nové Partner Points získat nejvýše 50 DT-Points.

ZA VÁŠ AKTIVNÍ TITUL

- 1 DT Points za každý měsíc, kdy jste aktivní na úrovni active Executive
 - 4 DT Points za každý měsíc, kdy jste aktivní na úrovni Platinum
 - 10 DT Points za každý měsíc, kdy jste aktivní na úrovni Diamond
 - 30 DT Points za každý měsíc, kdy jste aktivní na úrovni Director nebo máte vyšší status
- Nový titul Director a vyšší nebo Top 200* vás na cestu pošle automaticky.
Na úrovni Royal Crown** a vyšší získáte dvě cesty (takže s sebou vezměte partnera nebo partnerku).*

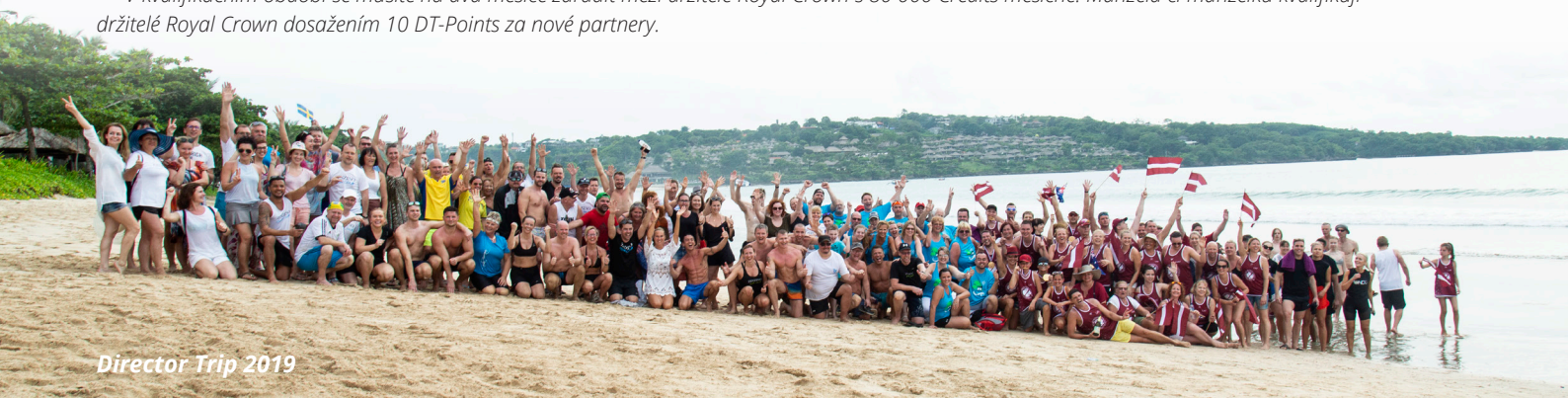
Vezměte s sebou někoho dalšího: Jakmile splníte podmínky, na základě kterých můžete na cestu vyrazit vy sami (150 DT-Points), začnete za vaše nové partnery a nové zákazníky generovat nové 150 DT-Points na cestu toho, koho chcete vzít na cestu s sebou. Za nové partnery je nutné získat alespoň 10 DT-Points.

Kvalifikační období: Od 17. října 2019 do středy před výroční akcí International Annual Event konanou v říjnu 2020 ve Švédsku (18:00 EST / 12:00 CEST / 18:00 AEST).

Další informace a podrobná pravidla najdete na webových stránkách společnosti Zinzino po přihlášení na vaši osobní stránku. Poznámka: Web doporučujeme kontrolovat i během roku, kdy probíhají mimořádné kampaně, během kterých můžete získat další Director Trip Points.

* Na úrovni Top 200 je nutné dosáhnout výkonu 1 000 credits měsíčně v průběhu dvou měsíců z kvalifikačního období.

** V kvalifikačním období se musíte na dva měsíce zařadit mezi držitele Royal Crown s 80 000 Credits měsíčně. Manžela či manželku kvalifikují držitelé Royal Crown dosažením 10 DT-Points za nové partnery.



Director Trip 2019

Zinzino Ambassador Trip

Zinzino každým rokem pořádá po Evropě luxusní 5-hvězdičkové akce pro své aktivní ambasadory. Byli jsme už v nádherném Monaku, zkusili si tryskové lyžování v Palmě a vychutnali si menu o sedmi chodech na pláži na Francouzské riviéře.

Chcete-li se účastnit podobných akcí, dosáhněte minimálně titulu Royal Crown a udrzte se na této pozici alespoň čtyři měsíce v období mezi dvěma Zinzino Leader Schools.

Partneři, kteří mají o tyto zájezdy zájem, si hradí veškeré výdaje, které je třeba na dopravu do cílové destinace vynaložit, jako jsou letenky, taxi do hotelu atd. Partneři sebou mohou vzít své drahé polovičky. Protějšky si musí zarezervovat vlastní letenky a zaplatit veškeré výdaje, které je třeba na dopravu do cílové destinace vynaložit. Zinzino uhradí veškeré ostatní výdaje partnerovi a jeho protějšku, například jídlo, ubytování, aktivity během akce.

Kromě toho se budou moci všichni kvalifikovaní partneři v příštím roce účastnit zasedání Leader Council.



Zinzino Founders Trip

Nezapomenutelná cesta se zakladateli je pro naše skutečně nejlepší recruity. Cíl cesty bude odhalen na začátku kalendářního roku. Luxusní cesta plná fantastických dobrodružství jako safari z vrtulníku, pohádkově dobré jídlo připravené privátními šéfkuchaři, koučink a leadership. Naprosto jedinečná cesta se spoustou zábavy a bezesporu vzpomínkami na celý život!

TITULY RECOGNITION

Zinzino zná různé úrovně úspěchu s různými tituly Recognition, za které se vyplácejí různé bonusy. Bonusy se zvyšují s každou nově dosaženou úrovní. Na své a nižší úrovni dosáhnete na bonus poměrně snadno. Vždy ale musíte být aktivní partner. Tento status vám zajistí provize a bonusy. Pro Executive a vyšší úrovně platí doplňující požadavky na aktivaci.

Back Office Entrance (Sales Rep)

Začněte zdarma jako Partner Zinzino (Back Office Entrance/Sales Rep) a dosáhnete zisku z prodeje a také Cash Bonusů.

Aktivní partner

Aktivním partnerem se stanete, jakmile každý měsíc získáte 20 credits za objednávky produktů od vašich osobních zákazníků a vaše vlastní objednávky během měsíce, kdy začnete, a následujících tří (3) kalendářních měsíců. Od 4. kalendářního měsíce je vedle 20 credits za objednávky produktů od vašich osobních zákazníků a vaše vlastní objednávky nutné získat čtyři (4) Customer Points. Dostanete se tím také na úroveň Bronze. Aktivní partneři si platby slučují a mají týdenní příjmový potenciál až 1 500 Pay Points z Team Commission na příjmové středisko a mohou získat CAB Bonus v hodnotě až 1 500 Pay Points za týden.

Silver

Jakmile dosáhnete úrovně Bronze a získáte 750 credits in balance za kalendářní měsíc nebo dosáhnete úrovně Fast Start Silver (viz stránka 9), budete na úrovni Silver. Za běžných podmínek je na získání 750 credits nutné mít v týmu asi 50 balanced zákazníků. Pokud splníte podmínky úrovně Fast Silver, získáte bonus v hodnotě 150 Pay Points a ECB.

Gold

Jakmile dosáhnete úrovně Bronze a získáte 1 500 credits in balance za kalendářní měsíc, máte jistou úroveň Gold. Za běžných podmínek je na získání 1 500 credits nutné mít v týmu asi 100 balanced zákazníků.

Executive

Jakmile dosáhnete úrovně X-Team a získáte 3 000 credits in balance za kalendářní měsíc, máte jistý titul Executive. Za běžných podmínek je na získání 3 000 credits nutné mít v týmu asi 200 balanced zákazníků. Na úrovni Executive nebo vyšší máte každý měsíc nárok na

zPhone Bonus v hodnotě 200 €.

Platinum

Jakmile dosáhnete úrovně X-Team a získáte 6 000 credits in balance za kalendářní měsíc, máte jistou úroveň Platinum. Za běžných podmínek je na získání 6 000 credits nutné mít v týmu asi 375 balanced zákazníků.

Diamond

Jakmile dosáhnete úrovně X-Team a získáte 12 000 credits in balance za kalendářní měsíc, máte jistou úroveň Diamond. Za běžných podmínek je na získání 12 000 credits nutné mít v týmu asi 750 balanced zákazníků. Teď máte k dispozici bonus v hodnotě 2 500 € za dosažený titul. Na úrovni Diamond nebo vyšší máte každý měsíc nárok na zCar Bonus v hodnotě 1 000 €.

Director

Jakmile dosáhnete úrovně X-Team a získáte 24 000 credits in balance za kalendářní měsíc, máte jistou úroveň Director. Za běžných podmínek je na získání 24 000 credits nutné mít v týmu asi 1 500 balanced zákazníků. Za dosažený titul získáváte bonus v hodnotě 5000 €. Jako nový Director jste se automaticky kvalifikovali na Director Trip.



Crown

Jakmile dosáhnete úrovně X-Team a získáte 48 000 credits in balance za kalendářní měsíc, máte jistý titul Crown. Za běžných podmínek je na získání 48 000 credits nutné mít v týmu asi 3 000 balanced zákazníků. Za dosažený titul získáte bonus v hodnotě 10 000 €. Můžete získat 1% Volume Bonus v hodnotě až 250 Pay Points týdně za každé příjmové středisko. Jako aktivní držitel titulu Crown nebo vyššího se automaticky kvalifikujete na Director Trip.

Royal Crown

Jakmile dosáhnete úrovně X-Team a získáte 80 000 credits in balance za kalendářní měsíc, máte jistý titul Royal Crown. Za běžných podmínek je na získání 80 000 credits nutné mít v týmu asi 5 000 balanced zákazníků. Za dosažený titul získáte bonus v hodnotě 15 000 €. Získáte 1,5% Volume Bonus v hodnotě až 750 Pay Points týdně za každé příjmové středisko.

Black Crown

Jakmile dosáhnete úrovně X-Team a získáte 130 000 credits in balance za kalendářní měsíc, máte jistý titul Black Crown. Za běžných podmínek je na získání 130 000 credits nutné mít v týmu asi 7 500 balanced zákazníků. Za dosažený titul získáte bonus v hodnotě 20 000 €. Získáte 2% Volume Bonus v hodnotě až 1 500 Pay Points týdně za každé příjmové středisko.

Ambassador

Jakmile dosáhnete úrovně X-Team a budete mít 2 příjmová střediska s alespoň 10 000 credits v každém týmu a počet vašich credits in balance (001) dosáhne 150 000 za kalendářní měsíc, stáváte se Ambasadorem. Za běžných podmínek je na získání 150 000 credits nutné mít v týmu asi 10 000 balanced zákazníků. Za dosažený titul získáte bonus v hodnotě 25 000 €. Získáte 2,25% Volume Bonus v hodnotě až 2 250 Pay Points týdně za každé příjmové středisko.

Royal Ambassador

Jakmile dosáhnete úrovně X-Team a budete mít 2 příjmová střediska s alespoň 20 000 credits v každém týmu a počet vašich credits in balance (001) dosáhne 200 000 za kalendářní měsíc, dostáváte se na úroveň Royal Ambassador. Za běžných podmínek je na získání 200 000 credits nutné mít v týmu asi 12 500 balanced zákazníků. Za dosažený titul získáte bonus v hodnotě 25 000 €. Můžete získat 2,5% Volume Bonus v hodnotě až 3 125 Pay Points týdně za každé příjmové středisko.

Black Ambassador

Jakmile dosáhnete úrovně X-Team a budete mít 2 příjmová střediska s alespoň 30 000 credits v každém týmu a počet vašich credits in balance (001) dosáhne 250 000 za kalendářní měsíc, dostáváte se na úroveň Black Ambassador. Za běžných podmínek je na získání 250 000 credits nutné mít v týmu asi 15 000 balanced zákazníků. Za dosažený titul získáte bonus v hodnotě 25 000 €. Získáte 2,75% Volume Bonus v hodnotě až 4 125 Pay Points týdně za každé příjmové středisko.

President

Jakmile dosáhnete úrovně A-Team a budete mít 3 příjmová střediska s alespoň 40 000 credits v každém týmu a počet vašich credits in balance (001) dosáhne 300 000 za kalendářní měsíc, dostáváte se na úroveň President. Za běžných podmínek je na získání 300 000 credits nutné mít v týmu asi 20 000 balanced zákazníků. Za dosažený titul získáte bonus v hodnotě 100 000 €. Můžete získat 3% Volume Bonus v hodnotě až 6 000 Pay Points týdně za každé příjmové středisko.

Elite President

Jakmile dosáhnete úrovně A-Team a budete mít 3 příjmová střediska s alespoň 80 000 credits v každém týmu a počet vašich credits in balance (001) dosáhne 500 000 za kalendářní měsíc, dostáváte se na úroveň Elite President. Můžete získat 3,5% Volume Bonus v hodnotě až 10 500 Pay Points týdně za každé příjmové středisko.



Global President

Jakmile dosáhnete úrovně A-Team a budete mít 3 příjmová střediska s alespoň 130 000 credits v každém týmu a počet vašich credits in balance (001) dosáhne 1 000 000 za kalendářní měsíc, dostáváte se na úroveň Global President. Můžete získat 4% Volume Bonus v hodnotě až 16 000 Pay Points týdně za každé příjmové středisko.

1 Star Global President

Jakmile dosáhnete úrovně A-Team a budete mít 4 příjmová střediska s alespoň 130 000 credits v každém týmu a počet vašich credits in balance (001) dosáhne 2 000 000 za kalendářní měsíc, dostáváte se na úroveň 1 Star Global President. Získáte 4% Volume Bonus v hodnotě až 20 000 Pay Points týdně za každé příjmové středisko. Navíc získáte neomezený 0,5% bonus na veškerý objem transakcí mimo Team Commission a vyplácené přírůstky Volume Bonusu.

2 Star Global President

Jakmile dosáhnete úrovně A-Team a budete mít 5 příjmových středisek s alespoň 130 000 credits v každém týmu a počet vašich credits in balance (001) dosáhne 3 000 000 za kalendářní měsíc, dostáváte se na úroveň 2 Star Global President. Získáte 4% Volume Bonus v hodnotě až 24 000 Pay Points týdně za každé příjmové středisko. Navíc získáte neomezený 0,5% bonus na veškerý objem transakcí mimo Team Commission a vyplácené přírůstky Volume Bonusu.

3 Star Global President

Jakmile dosáhnete úrovně A-Team a budete mít 6 příjmových středisek s alespoň 130 000 credits v každém týmu a počet vašich credits in balance (001) dosáhne 4 000 000 za kalendářní měsíc, dostáváte se na úroveň 3 Star Global President. Získáte 4% Volume Bonus v hodnotě až 28 000 Pay Points týdně za každé příjmové středisko. Navíc získáte neomezený 0,5% bonus na veškerý objem transakcí mimo Team Commission a vyplácené přírůstky Volume Bonusu.



Hvězdičky můžete ke svému titulu přidávat okamžitě. Nebojte se mířit vysoko! Další hvězdičku získáte za každé nové příjmové středisko, které dosáhne alespoň 130 000 credits v každém týmu a bude mít celkový nárůst 1 000 000 credits ve vašem balanced týmu (příjmové středisko 001) za kalendářní měsíc. Za každou novou hvězdičku si ke svému týdennímu Volume Bonusu přidáte 100 000 credits vyplácených na příjmové středisko.

CUSTOMER

CUSTOMER

Zákazník je aktivní po dobu 90 dnů od data posledního nákupu v hodnotě alespoň 3 credits. Zákazník zaregistrovaný bez objednání sady Premier Kit se označuje jako Retail Customer. Zákazník, který si objedná sadu Premier Kit, se nazývá Premier Customer.

PERSONAL CUSTOMER

Osobní zákazníci jsou všichni vaši přímí zákazníci (1. generace) a zákazníci doporučení vašimi přímými zákazníky (2. generace, 3. generace ...) v neomezeném počtu dalších generací.

CUSTOMER POINTS

Aktivní zákazník vám může přinést jeden (1) nebo více Customer Points. Každý Customer Point platí po dobu 90 dnů od data posledního nákupu. Customer Points lze sbírat následujícím způsobem:

- 1.** Jeden (1) Customer Point získáte za každé předplatné Premier Subscription (minimálně 3 credits) a další položky (minimálně 3 credits) přidané k předplatným nebo s aktivovanými automatickými objednávkami AutoOrder.
- 2.** Navíc můžete získat nejvýše jeden (1) Customer Point navíc za položky (po minimálně 3 credits za každou z nich) zakoupené během posledního 90denního období mimo předplatné nebo měsíční automatické objednávky AutoOrder. Pravidlo platí pro zákazníky, kterým už vypršelo prvních 90 dnů.
- 3.** Pokud jste na základě výše uvedených pravidel nezískali žádné Customer Points, dostanete nejvýše jeden (1) Customer Point, jakmile vám všechny objednávky za poslední 90denní období v součtu přinesou tři (3) nebo více credits.

Příklad: Pokud má zákazník v rámci jednoho nebo více předplatných Premier aktivní automatické objednávky AutoOrder, tedy například využívá předplatné na péči o pleť a zároveň samostatné předplatné Balance, získá celkem dva (2) Customer Points. Pokud má navíc a v internetovém obchodě objedná za minimálně 3 credits, vygeneruje to také dva (2) Customer Points. Celkem tedy získá čtyři (4) Customer Points (2 body z předplatných Premier Subscription a 2 za položku z internetového obchodu).

Aby se také další položky započítávaly jako Customer Points, doporučujeme je přidat jako rozšíření ke stávajícím předplatným. Zinzino si vyhrazuje právo neudělit Customer Points za nákupy provedené formou samostatných objednávek mimo výše uvedené standardní měsíční objednávky.

POČET CUSTOMER POINTS TÝMU

Celkový počet Customer vašeho týmu je součtem všech vašich Personal Customer Points (PCP), Team Customer Points (TCP) a všech Partner Points.

PARTNER POINTS

k všech partnerů za tři (3) nebo více credits během posledních 90 dnů se započítávají jako partnerské body.

DALŠÍ DŮLEŽITÉ INFORMACE



PROVIZE

Všechny provize nabízené společností Zinzino jsou uvedeny jako hrubý příjem, aby bylo možné každému vyplatit stejnou částku. V závislosti na právní úpravě, daňových předpisech platných ve vaší zemi a také na tom, jestli jste plátcem DPH, nebo ne, může po odečtení různých daní dojít k úpravě této částky. Jako Partner společnosti Zinzino jste povinni provést řádnou registraci svojí činnosti v souladu s místními zákony a požadavky společnosti Zinzino. Faktury na provize jsou k dispozici na osobních webových stránkách jednotlivých partnerů ve formátu PDF.

PARTNERSKÁ SMLOUVA

Abyste u společnosti Zinzino zůstali zaregistrovaní jako partner, musíte udělat objednávku alespoň za 3 credits nebo získat alespoň jednoho nového zákazníka 1. generace, který vám za 12 měsíců přinese alespoň 3 credits. Pokud tuto podmínku nesplníte, vaše pozice v síti bude zmrazena a po 18 měsících přestane vaše partnerská smlouva platit.

Vedle toho upravují váš vztah se společností Zinzino také kompletní pravidla uvedená v partnerské smlouvě. Abyste si udrželi odznak pozice Recognition, musíte splnit podmínky pro jeho udělení alespoň Další důležité informace jednou za posledních 12 měsíců.

Pravidelně sledujte komunikaci společnosti Zinzino s nezávislými partnery v Back Office a svému sponzorovi průběžně posílejte důležité informace.

Společnost si vyhrazuje právo nevyplatit odměnu nebo pozdržet její vyplacení, pokud se zjistí, že provize nebo bonusy byly získány neeticky či protiprávními prostředky. Oddělení společnosti Zinzino pro zajištění souladu s právními předpisy prošetří veškerá podezření z podvodů.

WEBOVÝ ÚČET

Výběry prostředků z vašeho webového účtu a jejich převod na bankovní účet jsou zpoplatněny (podle podmínek vaší banky).

Může platit podmínka minimálního výběru. Neaktivním partnerům je účtován administrativní poplatek 1 € týdně.

Veškeré provize se při výplatě na váš webový účet převádějí z eur na místní měnu (s výjimkou Islandu, Bulharska, Chorvatska, Kypru, České republiky, Maďarska, Rumunska a Spojeného království). Při převodu se uplatňuje aktualizovaný týdenní směnný kurs Evropské centrální banky / Švédské centrální banky.

LHŮTY A PROVIZE

TÝDENNÍ A MĚSÍČNÍ PROVIZE

Zinzino svým partnerům vyplácí provize týdně a měsíčně v závislosti na objemu prodeje. Team Commission, ECB a Mentor Bonus se vyplácí každý týden. Speciální bonusy se vyplácejí měsíčně. Věnujte pozornost lhůtám pro splnění podmínek k získání jednotlivých odměn.

DENNĚ, TÝDNĚ NEBO MĚSÍČNĚ?

Počítačový systém společnosti Zinzino sleduje plnění podmínek pro získání příslušných provizí a bonusů v denních, týdenních a měsíčních intervalech. Podmínkou započítání všech objednávek je jejich zaplacení před uplynutím lhůty.

KONTROLA KAŽDÝ DEN

Smart Bronze, Fast Start Silver a X-Team Express.

Denní lhůta je 24:00 středoevropského času a platí každý den.

KONTROLA KAŽDÝ TÝDEN

Cash Bonus, CAB, Volume Bonus, Team Commission a Mentor Bonus.

Týdenní lhůta připadá na středu v 24:00 středoevropského času.

KONTROLA KAŽDÝ MĚSÍC

zPhone-, zCar-, Title Bonus, A-Team, Pro-Team, Top-Team a Tituly Recognition. V programu Z4F se splnění podmínek ověřuje měsíčně.

Měsíční lhůta je k poslednímu dni v kalendářním měsíci v 24:00 středoevropského času.

TÝDENNÍ VYPLÁCENÍ ODMĚN

Týden pro vyplácení odměn začíná běžet ve čtvrtek v 00:00 středoevropského času a končí následující středu v 24:00 středoevropského času. Do statistik za příslušný týden jsou zahrnuty veškeré zaplacené objednávky provedené během tohoto týdne.

MĚSÍČNÍ VYPLÁCENÍ ODMĚN

Měsíc pro vyplácení odměn začíná běžet od 00:00 středoevropského času posledního dne předchozího měsíce a trvá do 24:00 středoevropského času posledního dne aktuálního měsíce. Do statistik pro vyplácení odměny za příslušný měsíc jsou zahrnuty veškeré zaplacené objednávky provedené během daného období.

Zinzino zveřejní nové tituly získané během předchozího měsíce v partnerském Back Office nejpozději k 10. dnu následujícího měsíce.

Odměna za první týden každého měsíce zahrnuje aktuální týdenní a také měsíční odměnu za předchozí měsíc.

MĚSÍČNÍ ZÍSKANÉ RECOGNITIONS

Partneři mohou každý měsíc získat titul, který ovlivní výši odměny (tzv. kvalifikační titul) vyplácené během následujícího měsíce. Kvalifikační titul ovlivňuje výši bonusů a provizí. Partneři mohou postoupit k následujícímu titulu kdykoli v průběhu aktuálního měsíce.



Credits nevyužité k výpočtu odměny v jakémkoli příslušném týdnu nebo měsíci zůstanou „v bance“ do následujícího období vyplácení odměn. Hodnoty získané levým nebo pravým týmem zahrnují v bance uložené credits a credits nově získané za prodej během týdne nebo měsíce, respektive během příslušného týdne a příslušného měsíce.

Při výpočtu odměn se credits uplatňují v poměru 2/3–1/3, tj. až 2/3 mohou pocházet od vašeho největšího týmu. Jakmile dosáhnete maximální hodnoty jakékoli odměny (např. Team Commission může mít hodnotu maximálně 1 500 credits), připíše se banking pouze největšímu týmu. Zinzino ukládá v bance nejvýše jeden milion credits týdně nebo měsíčně.

Partneři s titulem Crown nebo vyšším mají nárok na týdenní Volume Bonus. Banking se opět připisuje pouze největšímu týmu.

Partneři musí být aktivní, což znamená získání alespoň čtyř (4) Customer Points a 20 credits (od zákazníků a z osobních objednávek) do bankovaných credits. Neaktivní partneři ztrácejí nárok na veškerý týdenní a měsíční banking.

SLOVNÍČEK POJMŮ ZINZINO

SPONZOR: Partner, který přivede nového partnera nebo zákazníka do společnosti Zinzino.

CREDITS: Veškeré produkty společnosti Zinzino mají hodnotu vyjádřenou v credits, která platí univerzálně bez ohledu na konkrétní zemi nebo měnu. Zinzino používá credits jako mezinárodní měnu, s jejíž pomocí stanovuje nároky na Z4F a vypočítává hodnotu provizí a bonusů vyplacených v rámci plánu odměňování.

AKTIVAČNÍ LHŮTY: Partner, který chce být během následujícího kalendářního měsíce aktivní, musí splňovat příslušné podmínky ke konci probíhajícího kalendářního měsíce. Lhůta pro splnění podmínek končí poslední den ve 24:00 středoevropského času.

PAY POINTS: Credits se používají k výpočtům Pay Points v rámci plánu odměňování, přičemž cílem je, aby hodnota jednoho Pay Point byla 1,00 = 1 €. Společnost si vyhrazuje právo udržovat hodnotu Pay Point mezi 0,85 a 1,10 €.

PREMIER CUSTOMER: Premier Customers se registrují na základě objednávky sady Premier Kit a získávají přístup k prémiovým cenám (nejnižší ceny Zinzino) v internetovém obchodě.

RETAIL CUSTOMER: Zákazníci, kteří při nákupech v internetovém obchodě nebo přímo od partnera platí plnou maloobchodní cenu.

BANKING: Credits, které nelze převést na Pay Points, zůstávají v bankingu, dokud je partner aktivní. Credits je možné bankovat každý týden nebo měsíc.

VYVÁŽENÍ POMĚRU TÝMŮ A BALANCED CREDITS:

V příjmovém středisku se obchodní organizace dělí na levý a pravý tým. Některé podmínky a odměny jsou založené na „balanced“ poměru mezi oběma týmy, což znamená, že alespoň 1/3 hodnoty pochází od menšího týmu a hodnota pocházející od většího týmu nepřesahuje 2/3.

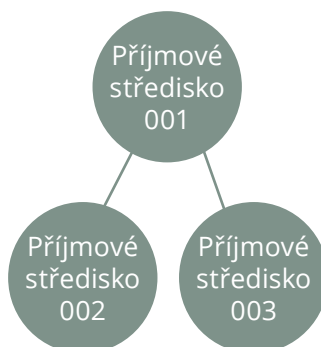
WAITING ROOM: Tady uvidíte všechny partnery, kteří se u vás jako u sponzora zaregistrují. Následně můžete každému z nich vybrat přidělení. Pokud nového partnera sami nikam nepřidělíte, systém se postará o umístění všech nezařazených partnerů z Waiting Rooms v pořadí podle času jejich registrace. Všichni partneři ve Waiting Room budou zařazeni včas tak, aby bylo možné splnit týdenní a měsíční termíny.

PŘÍJMOVÉ STŘEDISKO: Umístění v obchodní organizaci se označuje jako Příjmové středisko. Sales Reps získávají jedno (1) příjmové středisko. Když si zakoupíte sadu Partner Product Kit, získáte další dvě (2) příjmová střediska. Viz obrázek níže:

BACK OFFICE ENTRANCE (SALES REP)



PARTNER



GENERACE ZÁKAZNÍKŮ: Zákazníky první generace se myslí ti zákazníci, které jste zaregistrovali přímo vy sami. Zákazníky druhé, třetí generace a jakékoli další generace jsou zákazníci, které vám doporučili vaši zákazníci. Viz obrázek níže:





ZINZINO

INSPIRE CHANGE IN LIFE

Společnost Zinzino AB (publ.) je nadnárodní společnost uskutečňující přímý prodej, která nabízí a prodává testované produkty v oblasti výživy, péče o pleť a životního stylu.

Zinzino vlastní norskou společnost BioActive Foods AS a výzkumné a výrobní zařízení Faun Pharma AS. Zinzino sídlí v Göteborgu a další kanceláře má Finsko, Lotyšsko, Norsko, USA, Austrálie a Hongkong..

Zinzino je veřejně obchodovaná společnost s akciemi kotovanými na Nasdaq First North Growth Market.