

VYSVETLENIE POJMOV A ČÍSIEL VO WEBOVEJ KANCELÁRII

ACTIVATION – AKTIVÁCIE

Ak na ľavej strane vo webovej kancelárii kliknete na Activation, viete sledovať všetky informácie ohľadne rôznych dôležitých aktivít na jednom mieste.

Status This Month	Activations For Next Month																																																		
<table border="1"> <tr><td>Highest Title</td><td>Diamond</td></tr> <tr><td>Current Title</td><td>Active</td></tr> <tr><td>Customer Points</td><td>21</td></tr> <tr><td>Customer Points</td><td>11</td></tr> <tr><td>Credits</td><td>0,00 cr</td></tr> <tr><td>Z4F Credits</td><td>0,00 cr</td></tr> <tr><td>Active Qualifications</td><td></td></tr> <tr><td>Active Partner</td><td>✓</td></tr> <tr><td>Active Executive Above</td><td>✓</td></tr> <tr><td>ECB</td><td>✓</td></tr> <tr><td>RCB</td><td>-</td></tr> <tr><td>Z4F-Discout (This months order)</td><td>✓</td></tr> </table>	Highest Title	Diamond	Current Title	Active	Customer Points	21	Customer Points	11	Credits	0,00 cr	Z4F Credits	0,00 cr	Active Qualifications		Active Partner	✓	Active Executive Above	✓	ECB	✓	RCB	-	Z4F-Discout (This months order)	✓	<p>(And this month if you dont have an active qualification for any of the below)</p> <table border="1"> <tr> <td>Active Partner</td> <td>RCB</td> </tr> <tr> <td>Customer Points 21 / 4</td> <td>Customer Points 21 / 25</td> </tr> <tr> <td>Personal Credits 0,00 cr / 20,00 cr</td> <td>Personal Credits 0,00 cr / 125,00 cr</td> </tr> <tr> <td>Active Partner Executive Above</td> <td>Customer Level X-Team</td> </tr> <tr> <td>Customer Points 21 / 10</td> <td>Customer Points 21 / 10</td> </tr> <tr> <td>Personal Credits 0,00 cr / 50,00 cr</td> <td>Personal Credits 0,00 cr / 50,00 cr</td> </tr> <tr> <td>ECB</td> <td>Z4F</td> </tr> <tr> <td>Customer Points 21 / 10</td> <td>Z4F-Kit on AutoOrder ✓</td> </tr> <tr> <td>Personal Credits 0,00 cr / 50,00 cr</td> <td>Customer Points 11 / 4</td> </tr> <tr> <td></td> <td>Personal Credits 0,00 cr / 40,00 cr</td> </tr> <tr> <td>Balanced Credits This Month 0,00 cr / 750,00 cr</td> <td></td> </tr> <tr> <td>Customer Points 21 / 4</td> <td></td> </tr> <tr> <td>Personal Credits 0,00 cr / 20,00 cr</td> <td></td> </tr> </table>	Active Partner	RCB	Customer Points 21 / 4	Customer Points 21 / 25	Personal Credits 0,00 cr / 20,00 cr	Personal Credits 0,00 cr / 125,00 cr	Active Partner Executive Above	Customer Level X-Team	Customer Points 21 / 10	Customer Points 21 / 10	Personal Credits 0,00 cr / 50,00 cr	Personal Credits 0,00 cr / 50,00 cr	ECB	Z4F	Customer Points 21 / 10	Z4F-Kit on AutoOrder ✓	Personal Credits 0,00 cr / 50,00 cr	Customer Points 11 / 4		Personal Credits 0,00 cr / 40,00 cr	Balanced Credits This Month 0,00 cr / 750,00 cr		Customer Points 21 / 4		Personal Credits 0,00 cr / 20,00 cr	
Highest Title	Diamond																																																		
Current Title	Active																																																		
Customer Points	21																																																		
Customer Points	11																																																		
Credits	0,00 cr																																																		
Z4F Credits	0,00 cr																																																		
Active Qualifications																																																			
Active Partner	✓																																																		
Active Executive Above	✓																																																		
ECB	✓																																																		
RCB	-																																																		
Z4F-Discout (This months order)	✓																																																		
Active Partner	RCB																																																		
Customer Points 21 / 4	Customer Points 21 / 25																																																		
Personal Credits 0,00 cr / 20,00 cr	Personal Credits 0,00 cr / 125,00 cr																																																		
Active Partner Executive Above	Customer Level X-Team																																																		
Customer Points 21 / 10	Customer Points 21 / 10																																																		
Personal Credits 0,00 cr / 50,00 cr	Personal Credits 0,00 cr / 50,00 cr																																																		
ECB	Z4F																																																		
Customer Points 21 / 10	Z4F-Kit on AutoOrder ✓																																																		
Personal Credits 0,00 cr / 50,00 cr	Customer Points 11 / 4																																																		
	Personal Credits 0,00 cr / 40,00 cr																																																		
Balanced Credits This Month 0,00 cr / 750,00 cr																																																			
Customer Points 21 / 4																																																			
Personal Credits 0,00 cr / 20,00 cr																																																			

Tento panel je veľmi dôležitý, lebo vám ukazuje, čo už máte splnené a čo ešte potrebujete splniť na to, aby sa vám napr. vyplátili provízie, aby ste sa kvalifikovali na vyššiu úroveň, aby ste mali produkty zadarmo atď.

Ako vidíte, tento informačný panel **má 2 časti**.

V ľavej časti sú údaje ohľadne toho, aký máte štatút aktivity **TENTO MESIAC**. (vľavo hore môžete vidieť – Status This Month)

V pravej časti sú údaje ohľadne toho, ako sa vám vyvíja aktivita na **NASLEDUJÚCI MESIAC**. (vpravo hore môžete vidieť Activations For Next Month).

V mesiaci, v ktorom práve ste, robíte aktivitu vždy na **NASLEDOVNÝ MESIAC**. Napr. teraz je apríl a **v apríli sa vytvára aktivita na mesiac máj**. Aby ste mohli využiť všetky obchodné výhody v tomto mesiaci apríl, potrebovali ste urobiť aktivity ešte v minulom mesiaci, tj. v marci.

Odporúčam sledovať tento informačný panel a mať pozornosť na udaných číslach, lebo splnenie vyžadovaných zákazníckych objednávok a kreditov je kľúčové k dosiahnutiu maximálneho úspechu.

Vysvetlenie časti Statut This Mont - Štatút na tento mesiac

Status This Month	
Highest Title	Director
Current Title	Silver
Customer Points	21
Z4F Customer Points	11
Personal Credits	0,00 cr
Z4F Credits	0,00 cr
Active Qualifications	
Active Partner	✓
Active Executive Above	✓
ECB	✓
RCB	-
Z4F-Discount (This months order)	✓

Highest Title - znamená doteraz dosiahnutú najvyššiu úroveň odmeňovania na tejto partnerskej pozícii. V reálnom príklade je to Director.

Current Title - znamená momentálnu dosiahnutú úroveň odmeňovania. Keďže píšem tieto riadky 2. apríla, táto pozícia je zatiaľ v štatúte Silver, čo znamená, že vám ukazuje aktuálnu úroveň v daný moment, keď sa na to pozeráte. Keď napr. urobím 1500 kreditov, preskočí na Gold a systém bude ukazovať, že som na úrovni Gold.

Customer Points – je počet Zákazníckych objednávok v celej zákazníckej skupine partnera. To znamená, že sú tu započítané všetky zákaznícke objednávky zo všetkých hĺbok vo vašej zákazníckej skupine. V tomto príklade vidíme, že ich je 21.

Z4F Customer Points – je počet **PRIAMYCH Zákazníckych objednávok** v zákazníckej skupine partnera.

Personal Credits – sú to všetky kredity z vašej ZÁKAZNÍCKEJ SKUPINY.

Z4F Credits – sú to kredity len z vašich PRIAMYCH zákazníckych objednávok vo vašej zákazníckej skupine. Keďže sme úplne na začiatku mesiaca, vidieť, že ešte neprišli žiadne platby z objednávok, lebo sú zrejme nastavené na neskoršie dátumy v mesiaci.

Pod Z4F credits ďalší súhrn je **Active Qualifications – Kvalifikácie na Aktivitu**. Ako vidíte, sú tam zelené fajky, ktoré potvrdzujú, že sa v minulom mesiaci získala aktivita na tento mesiac.

Active Partner – AKTÍVNY PARTNER – garantuje vyplatenie provízií a prevedenie prípadných nevyužitých kreditov do ďalšieho mesiaca.

Active Executive Above – Aktívny Executív a vyššia úroveň. Na úrovni Executive a vyššie sa vypláca tzv. Z-phone bonus 200 Eur. Toto sa vypláca len v prípade, ak partner má tento typ aktivity a tým pádom nárok na tento bonus.

ECB – (Enrollment Credit Bonus - Dvojnásobné kredity za PRVÉ nákupy). Minulý mesiac v tomto príklade partnerská pozícia splnila túto aktivitu, tým pádom sú kredity za prvé nákupy počítané dvojnásobne.

RCB – (Residual Credit Bonus - Dvojnásobné kredity za ostatné nákupy) Ako vidieť, fajka tam chýba, tým pádom tento mesiac nemá partner automaticky nárok na dvojnásobné kredity za ostatné nákupy. Bude ich potrebovať dorobiť, ak bude chcieť využiť tento typ výhody v systéme v ďalších mesiacoch.

Z4F -Discount (This month order) – Z4F zľava vzťahujúca sa na objednávku v tomto mesiaci.

Ak je tam fajka, znamená to, že tento mesiac je **Autoorder** na partnerskej pozícii ZADARMO. Partner potrebuje zaplatiť len 7 Eur za doručenie. Ak má nastavenú kartu, nemusí sa starať, lebo systém automaticky stiahne 7 Eur za GLS a obdrží produkt, ktorý si nastavil v Autoorderi. Ak kartu nemá nastavenú, musí ísť do autoorders a previesť firme 7 Eur za dodávku produktu, aby firma mohla daný produkt poslať.

Fajky, ktoré vidíte tento mesiac v apríli na ľavej strane sú preto, lebo sa minulý mesiac objavili na pravej strane. Na tomto obrázku ich môžete vidieť, ako aj to, že v pravo hore je mesiac marec a tento obrázok je uzávierka z mesiaca marec. Pri RCB fajka nie je, ako nebola ani predošlý mesiac.

The screenshot shows a dashboard for March 2019. It is divided into two main sections: 'Status This Month' and 'Activations For Next Month'.

Status This Month:

Highest Title	Diamond
Current Title	Director
Customer Points	21
Z4F Customer Points	11
Personal Credits	186,00 cr
Z4F Credits	66,00 cr

Active Qualifications:

Active Partner	✓
Active Executive Above	✓
ECB	✓
RCB	-
Z4F-Discount (This months order)	✓

Activations For Next Month:
(And this month if you dont have an active qualification for any of the below)

Active Partner	RCB
Active Partner Executive Above	Customer Level X-Team
ECB	Z4F

Additional metrics for RCB: Customer Points 21 / 25, Personal Credits 186,00 cr / 125,00 cr.

Ak budete vidieť červeným pod AKTIVATION: “Your activation needs attention” – “Vaša aktivita si vyžaduje pozornosť”, - nerobte si z toho žiadny problém. Bude to svietiť červeným dovedty, kým všetkých 6 častí nebude zafajknutých zeleným!

The screenshot shows a dashboard with several widgets:

- AutoOrder:** A table with columns: Description, Quantity, Price, Total price. It shows one order for 'Z4F Food kit, LeanShake' with a total price of 102,00 eur (including 7,00 eur shipping).
- Unpaid Orders:** A table with columns: Order, Order Placed, Due date, Paid date, Total, Order Status, Delivery Status, Quick Action, Invoice. It shows one unpaid order for 1208,00 EUR.
- Director Trip:** A widget with a sun icon.
- LOGIN TO ZINZINOHUB:** A green button.
- Recent Activities:** A widget showing recent activities for new customers and partners.
- Ongoing Campaigns Dashboard:** A widget showing 'Top Recruiter 2019'.
- Activation:** A widget with a red exclamation mark icon and the text 'Your activation status needs attention!'.

Vysvetlenie časti Activations For Next Month - Aktivácie pre ďalší mesiac

Tieto kolonky prehľadne ukazujú, koľko zákazníckych objednávok a koľko kreditov treba urobiť k tomu, aby ste splnili aktivitu na nasledovný mesiac.

Čo presne znamenajú jednotlivé kolonky a v nich nachádzajúce sa čísla, je vysvetlené nižšie.

Activations For Next Month			
(And this month if you dont have an active qualification for any of the below)			
Active Partner		RCB	
Customer Points	21 / 4	Customer Points	21 / 25
Personal Credits	0,00 cr / 20,00 cr	Personal Credits	0,00 cr / 125,00 cr
Active Partner Executive Above		Customer Level X-Team	
Customer Points	21 / 10	Customer Points	21 / 10
Personal Credits	0,00 cr / 50,00 cr	Personal Credits	0,00 cr / 50,00 cr
ECB		Z4F	
Customer Points	21 / 10	Z4F-Kit on AutoOrder	✓
Personal Credits	0,00 cr / 50,00 cr	Customer Points	11 / 4
_____ or _____		Personal Credits	0,00 cr / 40,00 cr
Balanced Credits This Month	1144,00 cr / 750,00 cr		
Customer Points	21 / 4		
Personal Credits	0,00 cr / 20,00 cr		

Vľavo hore vidíme:

Active partner – Aktívny partner

Sú tam 2 riadky:

Customer Points – Počet zákazníckych objednávok

Vedľa toho vidíme 21/4

Vždy druhé číslo ukazuje, koľko by malo byť a prvé číslo ukazuje, koľko je v skutočnosti.

Aby bol partner aktívny, potrebuje mať min. 4 zákaznícke objednávky.

Nemusí ich mať napriamo!

V tomto prípade ich má 21.

Personal Credits – Kredity v celej vlastnej zákazníkovej skupine

Vedľa toho vidíme 0,00 cr/20,00 cr

Aby bol partner aktívny, potrebuje mať min. 20 kreditov v celej svojej zákazníkovej skupine. Keďže sme len v druhom dni daného mesiaca, zatiaľ je tam nula. Akonáhle tam bude 20 kreditov, či už z mesačných platieb tých 21 zákazníkch objednávok, alebo úplne nových zákazníckych objednávok, objaví sa tam veľká zelená fajka a to vás upokojí, že túto najzákladnejšiu podmienku máte splnenú.

Dôležité ešte pridať, že obidve požiadavky musia byť splnené, 4 objednávky, aj 20 kreditov. Jedna z nich na aktivitu nestačí!

Ak túto aktivitu nesplníte do konca daného mesiaca, prípadné nazbierané kredity sa vám stratia a tiež nebudete mať nárok na odmeny! Takže sledujte túto kolonku, je vždy veľmi dôležitá!

Vľavo v strede vidíme:

Active Partner Executive Above – Aktívny partner na úrovni Executive a vyššie

Tiež sú tam 2 riadky:

Customer Points – Počet zákazníckych objednávok

Vidíme tam 21/10

Aby bol partner aktívny aj na úrovni Executive a vyššie, potrebuje mať už nie 4 zákaznícke objednávky, ale 10. V tomto prípade ich má 21.

Personal Credits – Kredity v celej vlastnej zákazníkovej skupine

Vedľa toho vidíme 0,00 cr/50,00 cr

Aby bol partner aktívny na úrovni Executive a vyššie, potrebuje mať min. 50 kreditov v celej svojej zákazníkovej skupine. Samozrejme aj tu je zatiaľ 0 kreditov z vyššie popísaných dôvodov.

Ak sa dosiahne 50 kreditov, aj tu sa objaví veľká zelená fajka a to vás upokojí, že aj túto podmienku máte splnenú.

Ak ju nesplníte do konca daného mesiaca, nebudete mať nárok na 200 Eur Z-phone bonus na úrovni Executive a vyššie.

Preto ak ste už Executive a vyššie, majte túto kolonku vždy v pozornosti!

Vľavo dole vidíme:

ECB - (Enrollment Credit Bonus - Dvojnásobné kredity za PRVÉ nákupy).

Ak ste už splnili podmienky na ECB (Fast Silver, X-Team alebo A-Team) a chcete si udržať ECB aj ďalší a ďalší mesiac, **sú 2 možnosti**, ako si to udržať.

1. Urobíte daný mesiac X-Team!

Ako vidíte, v horných dvoch riadkoch pod ECB, systém vyžaduje 10 zákazníckych objednávok a 50 kreditov vo vlastnej zákazníkovej skupine, čo je pozícia X-Team. (v konkrétnom prípade má partner už 21 zákazníckych objednávok, ale ešte mu chýba 50 kreditov) alebo

2. Stanete sa SILVER so základnou aktivitou 4-och zákazníckych objednávok a 20-ich kreditov. (v danom príklade vidíte, že systém vyžaduje 750 kreditov, čo je SILVER úroveň. 1144 kreditov je už splnených, takže už je partner Silver, má aj viac, ako 4 zákaznícke objednávky, lebo ich má 21, ale mu ešte chýba min. 20 kreditov)

ECB	
Customer Points	21 / 10
Personal Credits	0,00 cr / 50,00 cr
----- or -----	
Balanced Credits This Month	1144,00 cr / 750,00 cr
Customer Points	21 / 4
Personal Credits	0,00 cr / 20,00 cr

Vpravo hore vidíme:

RCB – (Residual Credit Bonusz - Dvojnásobné kredity za ostatné nákupy)

Táto časť ukazuje, či máte splnené podmienky a nárok na 2-násobné kredity za ostatné nákupy. Aby ste ich mali splnené, systém vyžaduje 25 zákazníckych objednávok vo vlastnej zákazníckej skupine a 125 kreditov. V príklade vidíme, že partner ich má stále 21, čo v tomto prípade ešte nestačí na splnenie podmienok. Kreditov má tiež 0.

Vpravo v strede vidíme:

Customer Level X-Team

V tejto časti sa môže objaviť aj Customer Level Bronz. Je to podľa toho, na akej úrovni sa partner nachádza. Ak je partner na úrovni **Executive a vyššie**, tak je v tejto kolonke Level X-team, keďže od úrovne Executive a vyššie je podmienkou byť aj X-Team. Ako vidieť, požiadavka je pri X-Team 10 zákazníckych objednávok a 50 kreditov.

Vpravo dole vidíme:

Z4F – Zinzino 4 Free – Zinzino zadarmo

Prvý riadok je Z4F – Kit on AutoOrder. V tomto riadku vidíme fajku, čo znamená, že tento daný mesiac bude AutoOrder zadarmo. Aby sme ho mohli mať zadarmo aj ďalší mesiac, je potrebné splniť podmienky, ktoré sú dané v riadkoch ďalších.

Customer Points – počet zákazníckych objednávok. Je potrebné, aby ste ich mali 4, ale v tomto prípade je požiadavka, aby boli všetky 4 z PRIAMYCH!!! Tu vidíte, že je podmienka splnená, lebo má partner podľa systému 11 zákazníckych objednávok. Vidieť aj to, že z tých 21 objednávok, ktoré vidieť v ostatných kolonkách, má 11 objednávok z priamych a ostatných 10 z nepriamych zákazníkov svojej zákazníckej skupiny.

Personal Credits – kredity. Tu je požiadavka 40 kreditov, ale tieto kredity musia pochádzať taktiež z PRIAMO registrovaných zákazníckych objednávok, v tomto prípade to znamená, že z tých 11-ich.

Prajem vám, aby ste tento prehľad brali ako súčasť vašej činnosti a videli v ňom stále len výzvu a nie krčovitú potrebu splnenia nejakých podmienok.

Systém vás vedie k úspechu a táto tabuľka aktivity je jedným z kľúčových ukazovateľov vašej cesty k úspechu.

Želám vám mnoho úspechov a samozrejme aj to, aby ste mali na konci každého mesiaca všetky časti tabuľky ohľadne aktivácie premenené na veľké zelené fajky☺

*Ján Sztruhár, Direktor Zinzino
02.04.2019*